

LOGO CRM NEDİR



Logo CRM, firmaların ihtiyaçları doğrultusunda tüm randevu, görüşme, teklif, satış, iş süreçleri ve satış sonrası süreçlerini ERP çözümleri ile entegre olarak anlık takip edilmesini ve raporlanmasını sağlayan tam kapsamlı bir CRM çözümü yazılımdır.



NEDEN LOGO CRM



- TÜM SATIŞ AKTİVİTELERİNİZİ KAYIT ALTINA ALIN.
- SATIŞ FIRSATLARINIZI, PROJELERİNİZİ VE İHALELERİNİZİ TEK EKRANDAN GÖRÜNTÜLEYİN.
- KAMPANYA, FUAR VE PAZARLAMA SÜREÇLERİNİZİ YÖNETİN.
- MÜŐTERİ DİLEK, İSTEK VE ŐİKAYETLERİNİ EN ETKİN ŐEKİLDE TAKİP EDİN.
- STOK DURUMLARINI VE CARİ KARTLARIN BAKİYELERİNİ ANLIK VE GÜVENİLİR OLARAK İNCELEYİN.
- MÜŐTERİ MEMNUNİYET – ŐİKAYET SÜREÇLERİ, TICKET SÜREÇLERİ VE AĒRI MERKEZİ SÜREÇLERİNİ KOLAYLIKLA YÖNETİN.
- OUTLOOK'TAKİ KAYITLARI ANLIK OLARAK GÖRÜNTÜLEYİP, TÜM BİLGİLERE TEK EKRANDAN ULAŞIN.



NEDEN LOGO CRM



- KAYIT GİRİŞİ, DÜZENLEME VE GÖRÜNTÜLEME GİBİ İŞLEMLERİ MOBİL OLARAK YAPIN.
- MÜŞTERİLERİN CARİ HESAP EKSTRELERİNİ, SİPARİŞ EKSTRELERİNİ VE RİSK LİMİTLERİNİ TAKİP EDİN.
- ÜRÜNLERİN ANLIK STOK MİKTARLARINI KONTROL EDİN.
- SATIŞA DÖNÜŞEN TEKLİFLERİ OTOMATİK AKTARIN.
- TÜM TANIMLAMALARI KOLAYCA YAPIP BİLGİLERE TEK BİR PLATFORMDAN ULAŞIN.
- DAHA ESNEK BİR TEKLİF SÜRECİ SAĞLAYIN.
- SATIŞLARIN ANLIK TAKIBI YAPIN.



CRM KİMLER İÇİN UYGUNDUR



Verimlilik ve rekabet avantajı için gerçek bilgiye anlık ulaşmayı hedefleyen, ürün ya da hizmet satan ve satış öncesi, satış sonrasındaki süreçlerini kontrol altına almak isteyen tüm şirketler için Logo CRM uygundur.

- MEVCUTTA LOGO ERP ÇÖZÜMLERİNİ KULLANAN FİRMALAR.
- SEKTÖR BAĞIMSIZ 1-500 KULLANICILI KÜÇÜK, ORTA VE BÜYÜK ÖLÇEKLI FİRMALAR.
- KURUMSAL HAFIZA OLUŞTURMAK İSTEYEN FİRMALAR.
- SATIŞ VE PAZARLAMA SÜREÇLERİNİ DÜZENLEMELİK İSTEYEN FİRMALAR.
- TEKLİF SÜREÇLERİNİ MICROSOFT EXCEL ÜZERİNDE TUTAN FİRMALAR.

